

2024年11月20日

JATA 会員旅行会社各位

一般社団法人 日本旅行業協会  
海外旅行推進委員会 委員長 酒井 淳

【ハワイ州観光局 × Meet Hawai'i × 日本旅行業協会】  
ハワイ団体販売セールスコンテスト実施のご案内

標題の件、ハワイへの需要喚起策の一環として、以下の要領で団体旅行の販売コンテストを実施します。  
本コンテストは団体マーケットを更に伸ばすことと、並びにハワイに精通した営業担当者を増やすことを目的としており、個人を表彰する制度です。各社にて趣旨をご理解の上、対象となる団体営業パーソンのエントリーをお願いします。

記

1. エントリーについて:

- 担当窓口設置: 旅行会社ごとに担当窓口を決め、取り纏めの上、JATA へご報告ください。  
(フリーフォーマット) 報告先: JATA 海外旅行推進部 田中 (j-tanaka@jata-net.or.jp)
- 対象: JATA 会員会社旅行会社に所属し、団体営業業務経験 10 年以内のセールスパerson。  
1 社あたりのエントリー人数制限なし
- 期日: 即日開始～2025 年 1 月 31 日 (金) 締切

2. 対象期間:

- 旅行契約: 2025 年 4 月 1 日 (火)～2025 年 11 月 30 日 (日) ※8 か月間での契約
- 旅行出発: 2025 年 6 月 1 日 (日)～2026 年 12 月 31 日 (木) ※1 年 7 か月間での実施

3. 対象団体:

受注型企画旅行及び手配旅行(教育旅行を除く) 最低 1 泊 20 部屋以上利用必須

旅行出発前にランドオペレーターとホテル間のコントラクト提示(契約日、団体名、部屋数記載のもの)が必須です。

2025 年 12 月以降の出発分は受注時の部屋数で申請可能ですが、上記同様、ランドオペレーターとホテル間のコントラクト提示(契約日、団体名、部屋数記載のもの)が必須です。

※団体名はコントラクトをもとにホテルサイドへの実績確認に際して必要な情報で、いただいた情報をそれ以外の目的での使用はいたしません。

4. ハワイ団体営業エキスパート選考方法:

2025 年 11 月末日時点で、担当者の獲得団体回数×ルームナイト(RN)数をポイント換算  
ポイント上位順でハワイ団体営業エキスパートを決定(30 名)。

但し、1 社あたりの選考上限人数は 5 名とする。

また、ハワイ州観光局監修のハワイスペシャリスト検定初級以上合格が必要

URL: <https://www.aloha-program.com/hawaii-specialist>

(例)ポイント換算

- 1 本目:50RN、3泊5日  $50RN \times 3 \text{泊} \times 1(\text{本目}) = 150 \text{ポイント}$   
2 本目:40RN、4泊6日  $40RN \times 4 \text{泊} \times 2(\text{本目}) = 320 \text{ポイント}$  3本目は×3、4本目は×4...  
→合計 470ポイント

5. 表彰について:

上記により決定されたハワイ団体営業エキスパートに以下を提供

- (1)2025年12月頃、日本国内にて予定している表彰式への招待  
(2)報奨ファミツアー(ホノルル往復航空券とホテル3泊提供)詳細は別途ご案内します。

6. その他

実績は旅行会社ごとに取りまとめの上、担当窓口から下記宛てにご報告ください。

フォームは各社のもので結構ですが、出発日、団体名、RN数、ホテル名、担当者名は必須です。

実績報告は2025年6月上旬、2025年8月上旬、10月上旬、12月上旬(最終)の4回とします。

教育旅行は対象外となります

同一オーガナイザーで複数の出発日がある場合は、合算して1本とします

(合算して最低1泊20部屋以上利用を満たせば対象とします)

ハワイ州とその他の州・都市・国とのコンビネーション、ハワイ州での宿泊分のみをポイント対象とします

以上

本件に関する問い合わせ先  
一般社団法人 日本旅行業協会  
海外旅行推進部 田中 淳一郎  
[j-tanaka@jata-net.or.jp](mailto:j-tanaka@jata-net.or.jp)  
TEL:03-3592-1274